

INFORMAZIONI SUL PAGAMENTO

☐ con bonifico bancario intestato a:

TRESSIS ITALIA srl

UNICREDIT IBAN : IT09U 02008 61624 0000 32233584

di cui allego una copia unitamente alla presente iscrizione, compilata e sottoscritta

☐ con assegno bancario non trasferibile intestato a:

TRESSIS ITALIA srl

che allego in originale unitamente alla presente iscrizione, compilata e sottoscritta

50.00€+IVA (61.00€ IVA INCLUSA)

PER L'ISCRIZIONE INVIARE IL PRESENTE
MODULO, COMPILATO **IN OGNI SUA PARTE**
IN STAMPATELLO E SOTTOSCRITTO:

VIA MAIL:  corsitressis@gmail.com

VIA FAX:  +39 0438 42 64 50

LE ADESIONI SARANNO ACCETTATE IN BASE
ALL'ORDINE DI ARRIVO E DEL PAGAMENTO
DELLA QUOTA DI ISCRIZIONE,
FINO AD ESAURIMENTO DEI POSTI DISPONIBILI.

ATTENZIONE:

LA DISPONIBILITÀ DI POSTI È LIMITATA

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA:

TRESSIS ITALIA

VIALE ITALIA 194, 31015 CONEGLIANO (TV)

TEL: +39 0438 41 83 16

FAX: +39 0438 42 64 50

**EVENTO VENERDÌ 22 e SABATO 23
SETTEMBRE - 2023**

INVITATO DA:



SLOWDENT

better life thru dentistry

Cognome: _____

Nome: _____

Ragione Sociale: _____

P.IVA: _____

CF: _____

Via: _____ N°: _____

Città: _____ Prov: _____

CAP: _____ Tel: _____

Email: _____

PEC: _____

Codice Univoco: _____

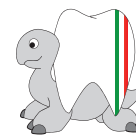
Informativa ai sensi dell'art. 13 D.Lgs.196/2003. La informiamo che i dati personali forniti nella scheda di iscrizione saranno trattati da TRESSIS ITALIA srl con modalità cartacee ed informatiche, ai soli fini dell'attività formativa e degli adempimenti di legge conseguenti. I dati sono obbligatori per la gestione dei corsi e non saranno diffusi a terzi, ma utilizzati per lo svolgimento degli eventi educativi, informativi e di ogni altra attività finalizzata all'accrescimento delle competenze professionali e scientifiche. Ai sensi dell'art. 7 dello stesso Decreto potrà sempre esercitare i suoi diritti tra i quali l'accesso, la cancellazione, la correzione e l'opposizione al trattamento dei dati personali.

☐ DO IL CONSENSO

☐ NEGO IL CONSENSO

Luogo e data: _____

Firma: _____



SLOWDENT

better life thru dentistry



LA CONOSCENZA CONDIVISA

LA CONOSCENZA CONDIVISA

L'evoluzione dell'impresa è fondamentale per non soccombere ai tempi che cambiano: l'oggi è diverso da ieri e il domani sarà diverso da oggi.

Per essere protagonisti nel quotidiano, con una proiezione verso il futuro, dobbiamo essere in grado di incrementare il valore globale della nostra attività.

Siamo messi a confronto con cittadini più evoluti e consapevoli rispetto al passato i quali, per mezzo anche e non solo dei sistemi informatici, hanno un grado di conoscenza più estesa.

Alcuni "utenti" si interessano con sana curiosità alle diverse tecniche odontoiatriche, altri invece imparano a contrattare prezzi e piani di trattamento; tutto questo in un ambiente dove la concorrenza è sempre più agguerrita.

Gran parte del settore dentale si presenta però, ancora, come una foresta pietrificata.

Dobbiamo aprirci al cambiamento, dobbiamo imparare a governare le nuove esigenze, a cavalcare il nuovo trend, pena il depauperamento delle nostre peculiarità.

L'apertura al cambiamento porta con sé un aumento del valore della propria attività, è il "valore immateriale" aggiunto di ogni attività.

Ecco la domanda chiave: siamo sicuri di saper comunicare il nostro valore in maniera efficace?

In questo incontro affronteremo questo ed altri argomenti per imparare a definire il nostro valore, tentare di farlo combaciare con il valore trasmesso, quello stesso valore/valutazione che induce i pazienti a sceglierci.

Ci vediamo alla Conoscenza Condivisa.



SLOWDENT
better life thru dentistry

VENERDI' 22 SETTEMBRE - GIORNO 1



RELATORE: LORIS COMISSO
"DAL VALORE DELLE PERSONE AL VALORE DELL'AZIENDA"
ORE 9:00

ABSTRACT:

Cosa significa creare un'azienda che ha successo? Quali caratteristiche deve avere il punto di riferimento di una società? Perché alcune aziende falliscono e altre prosperano?

Una giornata dedicata a chi ha un interesse nel mondo degli affari nel settore dentale, questa giornata formativa si propone di capire le principali strategie di gestione aziendale, di gestione delle persone, i modelli alternativi e costruire i propri in autonomia.

Un sacco di spunti di riflessione, che già fin d'ora non cambieranno la tua azienda, ma cambieranno il modo di interpretare il fattore "IMPRESA". D'altronde, chi possiede le informazioni, può avere il potere di scelta di cambiare i risultati all'interno della massima espressione professionale di ognuno di noi: il proprio lavoro.

PROGRAMMA:

- Il capitale intangibile: Conoscenza e creazione di valore
- Capitale intellettuale e performance
- Esercitazione pratica: analisi di contesto capitale intangibile
- Vision, Mission e Valori di un'azienda
- La strategia, valore aggiunto di un'impresa
- Case History: Neutrogena e Ikea
- Esercitazione pratica: la tua azienda nel 2035
- La gestione dei collaboratori
- Il driver economico della Fiducia
- Cenni alle 5 disfunzioni di un gruppo di collaboratori
- Organizzazione aziendale: produttività e generazione di valore attraverso la gestione di sé e del tempo
- I dispersori del tempo

SABATO 23 SETTEMBRE - GIORNO 2



RELATORE:
odt. Nunzio ROSA
"Colore: dal laboratorio odontotecnico per il paziente"
ORE 9:00



RELATORE:
odt. Luca ZARANTONELLO
"Ma misi me per l'alto mare aperto - congetture sulla conoscenza"
ORE 9:45



RELATORE:
dr. Francesco FAELLA
"Struttura e certificazioni nel settore alimentare, parallelismo con il settore dentale"
ORE 10:30



RELATORE:
odt. Beniamino FORESI
"Metodi di rilevazione dei costi di produzione"
ORE 11:45



RELATORE:
dr. Claudio BOSCHINI
"IM BITE System®: funzionalizzazione clinica semplificata"
ORE 12:30

A SEGUIRE: LIGHT LUNCH PER TUTTI I PARTECIPANTI

